

Sie sind ein engagierter Trade Marketing Specialist (m/w) mit Hands-on Mentalität und einer Passion für hochwertige Kosmetikprodukte?

Für ein weltweit führendes Kosmetikunternehmen, welches sich durch starke und innovative Marken auszeichnet, suchen wir eine/n motivierte/n und engagierte/n

Customer Trade Marketing Specialist (m/w)

Ihre Aufgaben:

- In dieser vielseitigen Position unterstützen Sie das Sales Team bei allen POS-Aktivitäten, sowohl on- als auch offline.
- Unter Berücksichtigung der einzelnen Marketingstrategien sorgen Sie für die Umsetzung der Marken-Aktionspläne für wichtige Partner.
- Ebenso initiieren Sie die Mengeneinschätzung und koordinieren die Mengenplanung und Bestandssicherung mit Demand Planning.
- Dabei verantworten Sie auch die Planung, Erstellung und den Einkauf sämtlicher Marketing-Materialien und stimmen diese mit Kunden sowie intern ab.
- Weiters sind Sie für die Budget-Planung verantwortlich und führen Soll-Ist-Vergleiche durch.
- Durch die regelmäßige Performance Analyse der Maßnahmen leiten Sie Erfolgskriterien und Strategieempfehlungen für die Geschäftsführung ab.
- Nicht zuletzt stehen Sie bei Ihrer Arbeit im stetigen Austausch mit den internen KollegInnen und unterstützen dadurch die Entwicklung von neuen Sell-Out Ideen.

Ihr Profil:

- Bei dieser Position wenden wir uns an Kandidaten (m/w), welche eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Schulausbildung mit Matura (z.B. HAK) mit Marketingausbildung oder ein betriebswirtschaftliches Studium (Schwerpunkt Marketing) vorweisen können.
- Sie bringen mehrjährige Erfahrung in den Bereichen Trade Marketing, Key Account Management oder Vertriebsinnendienst in der Konsumgüterbranche mit und haben eine hohe Affinität zu selektiven Marken.
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse sowie den sicheren Umgang mit MS-Office setzen wir für diese Position voraus.
- Eine sehr selbständige Arbeitsweise, ausgeprägtes analytisches Denkvermögen kombiniert mit hoher Zahlenaffinität, Organisations- und Koordinationstalent, hohe Teamfähigkeit, lösungsorientierte Herangehensweise sowie hohe Kundenorientierung runden Ihr Profil ab.

Es erwartet Sie ein internationales, aufstrebendes Unternehmen mit bestens eingeführten Marken und ausgezeichnetem Betriebsklima, welches die Mitarbeiter/innen als wichtigen Teil seines Erfolges sieht und sie auch entsprechend fördert. Diese Position ist mit einem qualifikationsabhängigen Jahresbruttogehalt ab EUR 40.000,- dotiert. Je nach Ausbildung und Erfahrung ist eine Überzahlung möglich. Abgerundet wird Ihr Dienstverhältnis mit Benefits eines globalen Konzerns sowie diversen Ausbildungs- und Weiterentwicklungsmöglichkeiten.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung auf unserem HEADS & MORE-Karriereportal. Wir sichern Ihnen selbstverständlich umfassende und objektive Information sowie absolute Diskretion zu.

JETZT BEWERBEN