

Bei unserem Auftraggeber handelt es sich um ein **sehr bekanntes Fashion-Unternehmen**, welches sowohl in Österreich als auch am internationalen Markt eine Vorreiterrolle in der Lifestylebranche einnimmt und mit **hochwertigen Brands die Trends aufgreift** und somit laufend am Puls der Zeit ist. Derzeit wird das fashion-affine Team um eine **Schlüsselposition** erweitert und wir suchen daher für die **Verkaufsleitung** eine/n dynamische/n

General Sales Manager (m/w)

Ihre Aufgaben:

Bei dieser spannenden und verantwortungsvollen Position trägst Du die Verantwortung für mehrere Departments.

- Du agierst wie ein Inhouse-Unternehmer und bist für die Performance in Deinem Bereich verantwortlich.
- Neben der teamorientierten Führung von ca. 300 bis 400 MitarbeiterInnen gehört die Auswertung der Verkaufszahlen und der generelle Überblick über alle relevanten Vorgänge in Deinen Departments zu den wesentlichen Aufgaben.
- Du stützt Dein Team, stehst in regem Austausch, pflegst eine enge Zusammenarbeit und analysierst die Needs, die einen reibungslosen und positiven Ablauf gewährleisten.
- Weiters stehst Du in engem Kontakt mit der Geschäftsführung, berichtest an diese als kompetente Ansprechperson und fungierst als wichtiges Bindeglied zwischen den Bereichen.
- Du bewahrst den Überblick über die Departments und koordinierst alle Abteilungen. So bist Du immer informiert über Flächengestaltung, Abläufe an der Kassa, Personal- und Umsatzplanung, Lagerlogistik und damit zusammenhängende Bereiche.

Ihr Profil:

- Wir wenden uns Kandidaten mit abgeschlossener kaufmännische Ausbildung sowie idealerweise einem Hochschul-Studium im Bereich **Modemanagement oder Betriebswirtschaftslehre**. Weiters konntest Du bereits mehrjährig Erfahrung in einer vergleichbaren Position (**Fashion, Food-/Non-Food-Bereich**, etc.) und in der Führung von Mitarbeitern sammeln.
- Neben ausgezeichneten Deutschkenntnissen sind auch sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift sowie sehr gute MS Office Kenntnisse erforderlich.
- Du bist eine gewinnende, zielsichere sowie empathische Führungspersönlichkeit mit einer stark ausgeprägten Hands-on-Mentalität. Eine fokussierte Arbeitsweise sowie eine umfassende analytische Kompetenz und Einsatzbereitschaft runden Dein Profil zusätzlich ab.

- Wir wollen hier Kandidaten mit großer Mode-Affinität und einem Gespür und Faible für Zahlen ansprechen, die in einem sehr erfolgreichen Fashionunternehmen an der Gestaltung und am Erfolg mitwirken wollen.

Es erwartet Dich ein dynamisches, internationales Unternehmen mit exklusiven und hochwertigen Brands. Weitere Entwicklungsmöglichkeiten sind bei entsprechender Qualifikation vorgesehen. Die Position ist mit einem monatlichen Bruttojahresgehalt von € 58.000,- (Basis Vollzeit) plus Bonus dotiert! Bei entsprechender Qualifikation ist die Bereitschaft zur Überzahlung gegeben.

Haben wir Dein Interesse geweckt? **Auch wenn Du derzeit nicht an eine Veränderung denkst, solltest Du dieses Angebot prüfen!** Wir freuen wir uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung auf unserem HEADS & MORE-Karriereportal. Wir sichern Dir selbstverständlich umfassende und objektive Information sowie absolute Diskretion zu.

JETZT BEWERBEN