Executive Search for FMCG, Retail and Luxury

Wir sind ein **sehr erfolgreiches französisches Unternehmen der Beauty- und Kosmetikbranche**. Unsere hochwirksamen Top-Pflege- und Antiaging-Produkte für Gesicht und Körper sind sowohl auf den internationalen Märkten als auch in der Schweiz im Kosmetikhandel sehr gut eingeführt. Derzeit suchen wir eine/n engagierte/n und proaktive/n

Gebietsverkaufsleiter/in TOP-Kosmetikmarke Skincare Schweiz

Ihre Aufgaben:

- In dieser vielfältigen Position zeigen Sie ein hohes Maß an Selbständigkeit und übernehmen die Verkaufsleitung unserer Produkte im ausgewählten Kosmetikfachhandel in der Schweiz.
- Sie sind für die Beratung und Betreuung von Kunden sowie die Präsentation der Produktpalette zuständig, führen Schulungen und Trainings durch, steuern sämtliche POS-Aktivitäten wie Promotions und Plazierungen in Ihrem Gebiet und pflegen eine enge Zusammenarbeit mit dem ausgewählten Kosmetikfachhandel.
- Weiters zählen die Marktbeobachtung vor Ort zu Ihren Aufgaben.

Ihr Profil:

- Als Vertriebspersönlichkeit bringen Sie eine abgeschlossene Ausbildung (idealerweise in der Kosmektik) und umfangreiche Erfahrung im Beauty-Verkaufsaußendienst mit. Auch wenn Sie von der Fläche in den Außendienst wechseln möchte, bieten wir Ihnen diese Chance zur beruflichen Weiterentwicklung.
- Sie verfügen über unternehmerisches Denken, hands-on Mentalität, Reisebereitschaft sowie Organisationstalent und bringen Gespür und Faible für die Beautybranche und Top-Pflegeprodukte mit.
- Gute MS Office- sowie Englisch- und Französischkenntnisse runden Ihr Profil ab.

Es erwartet Sie ein weltweit tätiges Kosmetikunternehmen mit erstklassiger, hochwirksamer Produktpalette! Die Position ist mit einem überzeugenden monetären Paket sowie einem Firmen-PKW (auch zur Privatnutzung) dotiert.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung auf unserem HEADS & MORE-Karriereportal. Wir sichern Ihnen selbstverständlich umfassende und objektive Information sowie absolute Diskretion zu und führen mit Ihnen gerne ein **Gespräch in Zürich.** Ihr Ansprechpartner bei Heads & More: sabine.robl@headsandmore.at

JETZT BEWERBEN