

Sie sind eine charismatische und überzeugende Vertriebspersönlichkeit mit Hands-on Mentalität und fühlen sich vom Flair der internationalen Luxusgüterindustrie angezogen?

Für eine dynamisch, schnell wachsende internationale Marke, die ihren festen Platz an der Spitze des Luxusuhren-Segments hat, suchen wir ab sofort eine/n erfahrene/n sowie höchst motivierte/n

## Sales Manager Luxury Goods (m/w)

### Ihre Aufgaben:

- Im Rahmen dieser spannenden Vertriebsaufgabe übernehmen Sie die Präsentation sowie den Verkauf der renommierten Luxusuhren-Marke und die professionelle Beratung der österreichischen sowie internationalen Fachhandelspartner.
- Im Sinne einer echten Partnerschaft fördern Sie eine positive Motivation Ihrer Kunden, führen Trainings und Seminare durch.
- Sie sind für den Sell-In, die Neuheitenpräsentation der Luxusuhren in den Geschäften verantwortlich und haben die Erreichung von Umsatz- und Profitzielen im Blick.
- Mit Leidenschaft und Begeisterung setzen Sie die Marken CI am Point of Sale um und sorgen für eine angemessene Platzierung der Produkte bei Ihren Fachhandelspartnern.
- In dieser Rolle berichten Sie an die Geschäftsführung und führen Markt- und Wettbewerbsanalysen durch.
- Als Botschafter/in der renommierten Luxusmarke repräsentieren Sie das Unternehmen sowie die Markenwerte nach außen und unterstützen bei nationalen sowie internationalen Events.

### Ihr Profil:

- Mehrjährige Erfahrung im Verkauf von Luxus & Lifestyle-Produkten im Außendienst setzen wir für diese Position voraus (Erfahrung in der Luxusuhren-Branche von Vorteil).
- Ausgezeichnete Deutsch- sowie perfekte Englisch-Kenntnisse sind Voraussetzung für diese Position.
- Sie haben Freude am Umgang mit Kunden und einen ausgeprägten Erfolgswillen.
- Weiters arbeiten Sie in hohem Maße eigenverantwortlich, zielstrebig und selbständig.
- Ihr Argumentationsgeschick und Ihr sicheres sowie sehr gepflegtes Auftreten verbinden Sie mit der Fähigkeit zu begeistern und zu motivieren.
- Sie bringen eine sehr hohe Reisebereitschaft im In- & Ausland mit und sind sehr selbständig in der Organisation Ihrer Reisen.

Wir bieten Ihnen eine abwechslungsreiche, eigenverantwortliche Vertriebsaufgabe in einem innovativen und international agierenden Unternehmen! Es erwartet Sie ein professionelles, dynamisches Team, welches Sie gut einschult und unterstützt. Diese Position ist mit einem Jahresbruttogehalt ab € 60.000,- plus Bonus und Firmen-

PKW (auch zur Privatnutzung) dotiert. Je nach Qualifikation und Berufserfahrung ist eine Überzahlung vorgesehen.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung auf unserem HEADS & MORE-Karriereportal. Wir sichern Ihnen selbstverständlich umfassende und objektive Information sowie absolute Diskretion zu.

**JETZT BEWERBEN**