

Wir sind eines der führenden, international agierenden und rasch wachsenden Markenartikel-Unternehmen im Bereich **Haus & Garten**. **Unternehmerisches Denken, flache Hierarchien und absolute Kundennähe** prägen unser Leitbild. Derzeit haben wir in Österreich eine Schlüsselposition zu vergeben und suchen eine/n engagierte/n

KEY ACCOUNT MANAGER NATIONAL NON-FOOD (m/w)

Ihre Aufgaben:

In dieser Funktion sind Sie für die Marktbearbeitung und Betreuung unserer Key Accounts im **LEH** und **DIY** verantwortlich.

- Sie führen das Außendienst-Team und setzen gemeinsam ehrgeizige Verkaufsziele um.
- Wichtig dabei ist, dass Sie die bereits vorhandenen partnerschaftlichen Beziehungen zu den Key Accounts/Zentralen weiter ausbauen und pflegen.
- Zu Ihren Hauptaufgaben gehören das selbständige Konzipieren, Vorbereiten, Führen und Abschließen von Jahres- und Leistungsgesprächen inkl. Konditionsverhandlungen.
- Weiters analysieren, identifizieren und schöpfen Sie kundenindividuelle Potentiale aus.
- Sie führen laufende Markt- und Mitbewerberanalysen durch und werten externe Kunden- und Abverkaufsdaten aus.
- Die Teilnahme an internationalen Meetings rundet Ihre Aufgabe zusätzlich ab!

Ihr Profil:

- Als Vertriebspersönlichkeit bringen Sie mehrjährige Erfahrung als **Key Account Manager im LEH und/oder DIY** mit.
- Sie verfügen über Verhandlungsgeschick, eloquentes sympathisches Auftreten und einen teamorientierten Führungsstil.
- Auch unternehmerisches Denken und Hands-on-Mentalität sowie sehr gute MS Office-Kenntnisse zählen Sie zu Ihren persönlichen Stärken. Sehr gutes Englisch ist von Vorteil, da unsere Konzernmutter ihren Sitz in Großbritannien hat.
- Sie können sich selbst gut organisieren und wohnen idealerweise im Zentralraum **Oberösterreich/Niederösterreich**.
- Es erwartet Sie eine am Markt bestens eingeführte und bekannte Marke mit umfassender Produktpalette!

- Nach entsprechenden Erfolgen wird der Stelleninhaber die Funktion des **National Sales Managers** übernehmen.
- Die Position ist mit einem Jahresbruttogehalt von € 60.000,- dotiert, zuzüglich einem umsatzabhängigen Bonus-/Prämiensystem. Bei entsprechender Qualifikation ist die Bereitschaft zur Überzahlung gerne vorgesehen.
- Darüber hinaus steht Ihnen ein Firmen-PKW (auch zur Privatnutzung) zur Verfügung.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung auf unserem HEADS & MORE-Karriereportal. Wir sichern Ihnen selbstverständlich umfassende und objektive Information sowie absolute Diskretion zu.

JETZT BEWERBEN